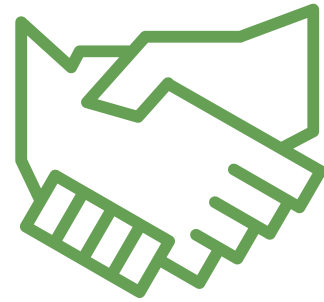


SOPORTE PARA CLIENTES INTERMEDIARIOS



Ventajas para tu Área Comercial



**COMPROMISO Y
SERIEDAD**



**PRECIOS
COMPETITIVOS**



**TE AYUDAMOS A
CERRAR TUS VENTAS**

Compromiso y Confidencialidad



VEMOS A NUESTROS CLIENTES INTERMEDIARIOS COMO ALIADOS

Nuestro objetivo es crear una relación comercial a largo plazo y sobre todo una relación:

" Ganar Ganar "

CONFIDENCIALIDAD DE INFORMACIÓN

Trabajamos con distribuidores registrados y tenemos un acuerdo de confidencialidad, a fin de mantener la información de tus requerimientos en absoluta reserva.

Calidad y Cumplimiento



Nuestros productos merecen lo mejor, por eso trabajamos con los mejores proveedores del país.

Cada uno requiere un confeccionista especializado así como determinadas máquinas.



Calidad y Cumplimiento



Es por ello que trabajamos con varios talleres confiables, con quienes tenemos una relación comercial duradera y se especializan en los diversos tipos de prendas y accesorios.



Además, dentro de nuestros procesos contemplamos un seguimiento de producción y control de calidad por nuestro propio personal logístico.

Al confirmar la compra, se enviará un número y un enlace para hacer seguimiento en la nube al proceso de producción de tu solicitud.



A través de constataciones fotográficas, puedes seguir del avance de tus producciones



Monitoreo



Precios Competitivos



Nuestra estructura y ecosistema nos permite optimizar drásticamente nuestros costos.



Todo ello sumado a nuestra experiencia. Nos permite tener márgenes amplios, así brindarles opciones a **precios razonables** que les permitirán competir y tener una amplia ventaja en cuanto a precio, sin descuidar la calidad en los acabados.

Cuando tus clientes desean algún artículo textil, lo primero que hacen es: tomar cualquier foto de internet y pedir el precio. Ahora...

¿Qué debo hacer?



ESCENARIO 1:

No cuento con el modelo desarrollado dentro de nuestro abanico de modelos



ESCENARIO 2:

El modelo con el cual contamos es muy parecido o incluso mejor.



En cualquier escenario es importante **tener presente** que, el modelo solicitado no siempre es **la única opción.**

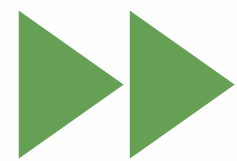
En lo posible, traten de proponer nuestros modelos



¡Muy sencillo! Tendrás una ventaja frente a tu competencia. Ya que podrás contar con la muestra física de nuestros modelos estandarizados y costeados a escala natural.

Podrás presentarla a tu cliente junto con la carta física con los tonos de colores disponibles y así estar un paso adelante de tu competencia

¿Por qué ofrecer
nuestros modelos
como primera opción?



El cliente solo desea un modelo específico y no lo tengamos desarrollado?

Dependiendo de la complejidad del modelo.

Nuestro equipo podrá brindarte un **precio aproximado** y, en caso de ser aprobado el presupuesto, se procederá al desarrollo del producto; elaborando así el diseño, los moldes y el respectivo prototipo físico.



¿Qué pasaría si...





De igual forma en la línea de Prendas

Dependiendo de la complejidad del modelo.

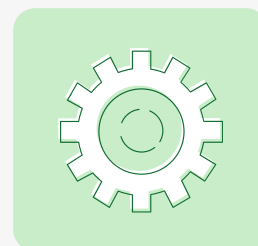
Nuestro equipo podrá brindarte un precio aproximado y en caso de ser aprobado el presupuesto, se procederá al desarrollo del producto; elaborando así el diseño, los moldes y el respectivo prototipo físico.



Información para cotizar un accesorio



Funcionalidad



¿Cuál será el uso del artículo?
A fin de proponer las opciones de material y otros detalles según presupuesto disponible.

Medidas



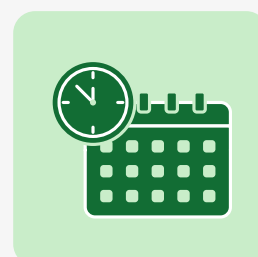
Las dimensiones del producto influyen en el rendimiento del material.

Logotipo



Dependiendo de los detalles del logo, así como el material del producto recomendaremos las opciones viables de *brandeado*.

Fecha límite de entrega



Con ésta información confirmaremos la viabilidad del proyecto, dependiendo de la cola de producción en cada taller disponible que tengamos registrados.

Enfoque de competidor



Enfoque 1

¿Cómo se diferenciará tu empresa de la competencia?



Enfoque 2

¿Cuál es el camino para contactar a tus clientes?



Enfoque 3

Eventos, anuncios: enumera formas efectivas de contactarlos.

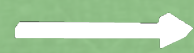


Hoja de ruta futura

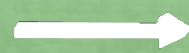
Confirmación de requerimiento

Confírmanos tu requerimiento de producción junto con los artes editables.

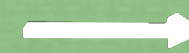
1



2



3



4

Recibe la confirmación de la viabilidad de producción en la fecha de entrega estimada por parte de tu asesor asignado. También el link de enlace para monitorear remotamente el avance de tu pedido en curso.

Confirmación de viabilidad

Seguimiento

Al terminar la producción recibirás una constatación fotográfica del tamaño de los paquetes a fin que puedas coordinar el transporte.

Recibe tu pedido en un punto de encuentro mas cercano a fin que puedas recoger la mercadería empaquetada y rotulada.

Entrega

Constatación fotográfica

*Fotografías reales de
nuestros trabajadores



Proceso de corte

Constatación fotográfica

*Fotografías reales de
nuestros trabajadores



Proceso de bordado

Constatación fotográfica

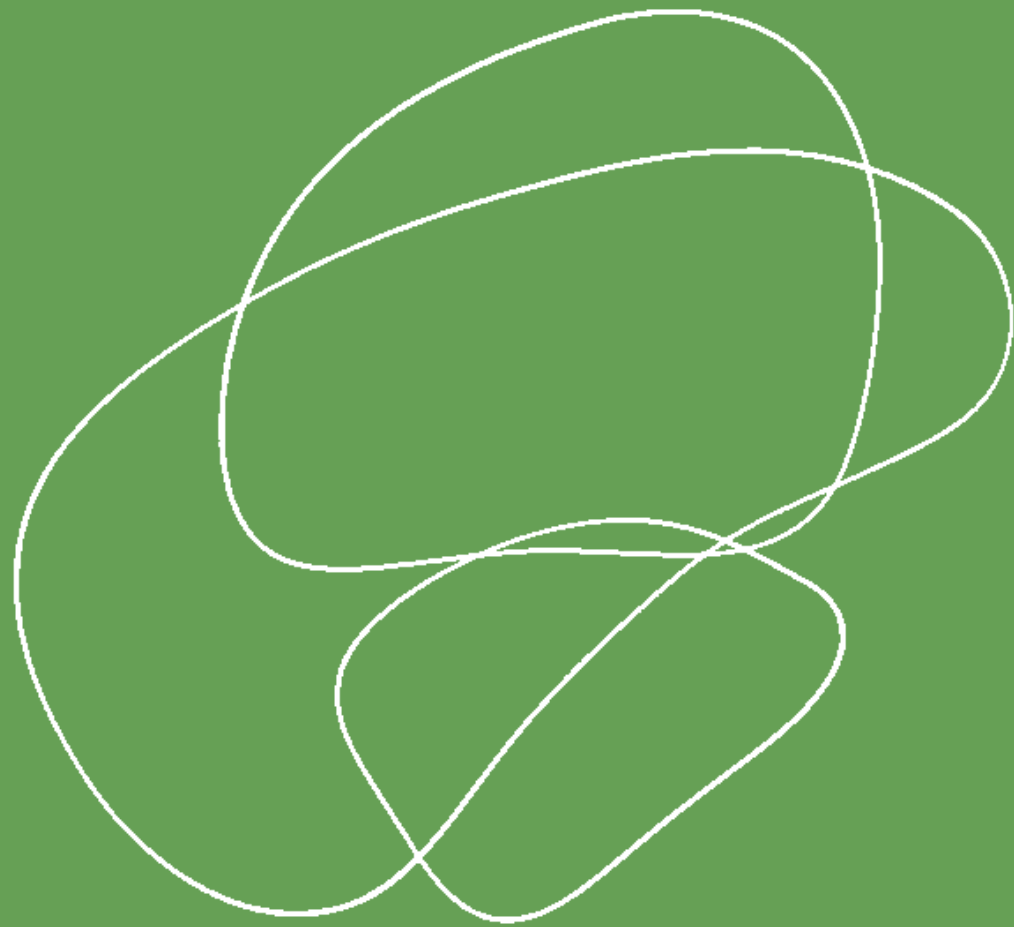


*Fotografías reales de
nuestros trabajadores



Taller de costura

Constatación fotográfica



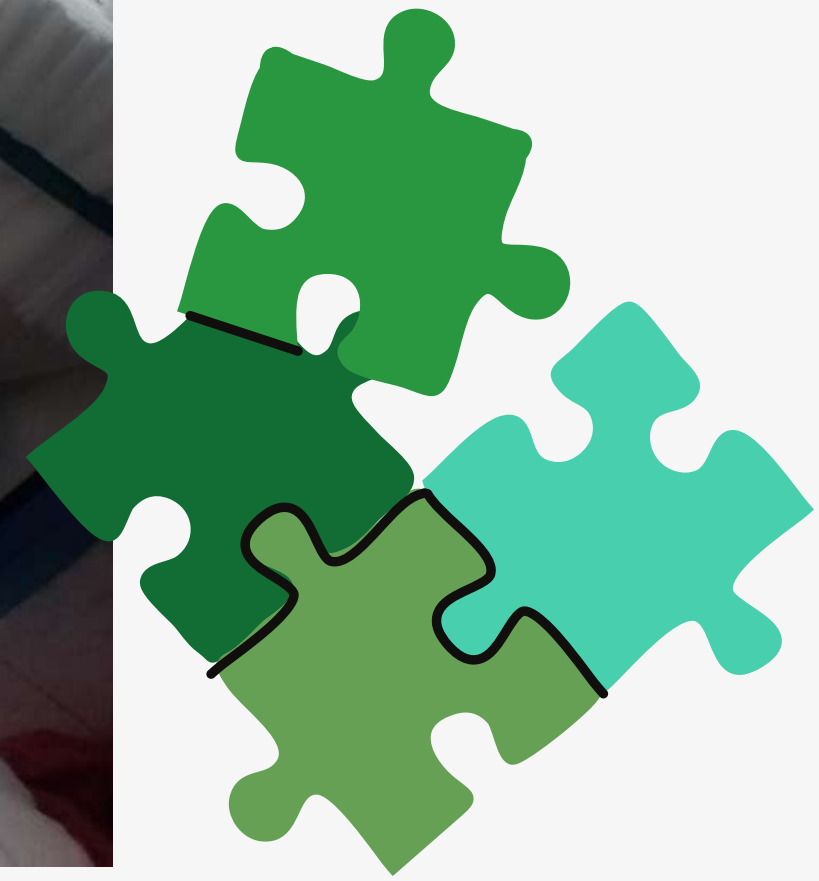
*Fotografías reales de
nuestros trabajadores



Proceso de piezado

Constatación fotográfica

*Fotografías reales de
nuestros trabajadores



En el taller de piezado

Constatación fotográfica



*Fotografías reales de
nuestros trabajadores



Capacidad de producción

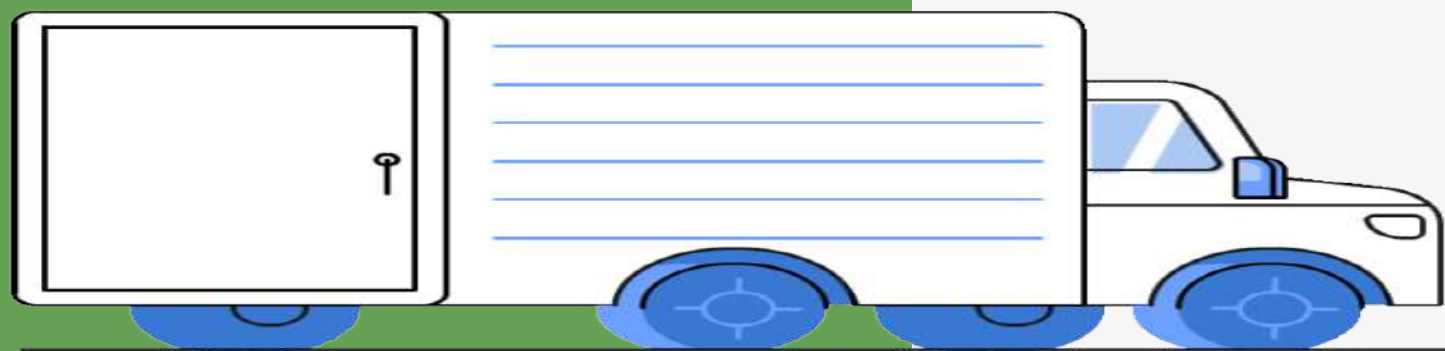
Constatación fotográfica

*Fotografías reales de
nuestros trabajadores



Proceso de despacho

Constatación fotográfica



*Fotografías reales de
nuestros trabajadores

Revisión de operaciones

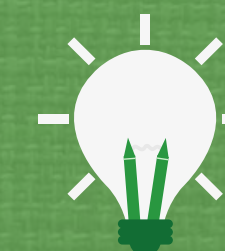
El equipo



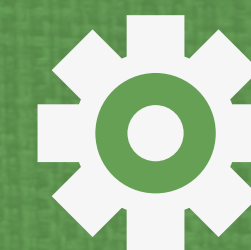
Giancarlo
Ejecutivo de enlace



Fernando
Desarrollo de producto



Ricardo
Operaciones



Julio
Operaciones



Contáctanos

(001) 947 128 003

informes@hmlconfecciones.com

www.hmlconfecciones.com



HML
Confecciones
prendas y accesorios